

Délégué Commercial Guadeloupe

Organisme employeur
PharmEvidence

Description

Nous recherchons pour un de nos clients, Laboratoire Pharmaceutiques acteur majeurs de la santé : **Un(e) Délégué(e) Commercial(e) basé(e) en GUADELOUPE**

Date de publication
22 novembre 2021

Poste temps-plein en CDI à pourvoir immédiatement

Pour le compte de notre client, vous aurez la responsabilité d'ouvrir de nouveaux comptes, de développer et fidéliser un portefeuille clients. Vous faites preuve d'aptitudes à la négociation, d'un tempérament empathique et pugnace et orienté "résultats", Vous avez le goût du challenge et une connaissance des dispositifs médicaux,

Votre mission :

- promouvoir et référencer une gamme de dispositifs médicaux auprès des pharmacies de ville, des professionnels de santé en milieu hospitalier, de médecins et d'infirmières en ville,
- mettre en place la politique et la stratégie commerciale définies par la marque,
- contribuer au développement du chiffre d'affaires par la mise en place d'actions médico-marketing et d'accompagnement à l'utilisation des produits dont vous aurez la responsabilité,
- analyser et exploiter les résultats par rapport aux objectifs en établissant et transmettant quotidiennement les comptes rendus de visites et d'activités au Responsable hiérarchique via les outils de reporting,
- participer aux séminaires et aux formations produits soit en présentiel soit à distance, établir une veille concurrentielle (stratégie, communication, en transmettant toute question ou information aux différents services,
- organiser votre activité et votre suivi clientèle (plan de tournée, remontée info-terrain, analyse de l'activité, etc...).

Profil recherché :

De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans l'univers du DM.

Doté(e) d'une présentation impeccable, vous possédez un véritable talent commercial, un enthousiasme débordant et un très bon relationnel.

Vous êtes disponible, travailleur, passionné(e), animé(e) par une réelle envie de réussir. Vous savez vous organiser, communiquer, convaincre et analyser.

Nous vous proposons : un CDI, une rémunération particulièrement attractive (fixe + variable), voiture de fonction, téléphone portable, tablette, forfait repas, mutuelle et prévoyance